



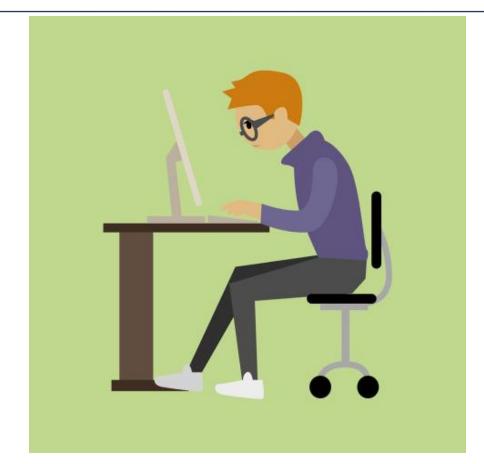
Институт конкурентной политики и регулирования рынков

ПРАКТИКА ПО ОЦЕНКЕ СОДЕРЖАНИЯ В РЕКЛАМЕ СУЩЕСТВЕННОЙ ИНФОРМАЦИИ НА ПРЕДМЕТ ИСКАЖЕНИЯ СМЫСЛА ИНФОРМАЦИИ И ВОЗМОЖНОСТИ ВВЕДЕНИЯ В ЗАБЛУЖДЕНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

Юлия Папикян — главный эксперт ИКПРР



ПРАВО



ОБЯЗАННОСТЬ

 Выбирать форму, способ и средства рекламирования своего товара. ➤ Соблюдать обязательные требования, предъявляемые Законом о рекламе, в частности о включении в рекламу предупреждающих надписей, обязательных сведений или условий оказания услуг.



ОСНОВНОЙ ПРИЗНАК НАРУШЕНИЯ ЧАСТИ 7 СТАТЬИ 5 ЗАКОНА О РЕКЛАМЕ.

Отсутствие части существенной информации о рекламируемом товаре, об условиях его приобретения или использования

Искажение смысла информации и введение в заблуждение потребителей рекламы



РЕКЛАМА – ЭТО

Необходимые и достаточные условия:

- адресованность неопределенному кругу лиц;
- наличие объекта рекламирования;
- формирование или поддержание интереса к объекту рекламирования и его продвижение на рынке.



СУЩЕСТВЕННАЯ ИНФОРМАЦИЯ.



Существенной можно считать информацию, отсутствие которой приводит к искажению смысла рекламы и вводит в заблуждение её потребителей, а также,

которая способна обмануть ожидания, сформированные у потребителя рекламой.

(Пункт 28 постановления Пленума ВАС РФ от 8 октября 2012 г. № 58 «О некоторых вопросах практики применения арбитражными судами Федерального закона «О рекламе»);



РЕКЛАМА, СВЯЗАННАЯ С ПРИВЛЕЧЕНИЕМ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ УЧАСТНИКОВ ДОЛЕВОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

Такая реклама должна содержать:

- адрес сайта, на котором размещена проектная декларация, предусмотренная Ф3;
- фирменное наименование застройщика либо указанное в проектной декларации индивидуализирующее застройщика коммерческое обозначение.



Потенциальная возможность получить необходимую информацию, обратившись к рекламодателю по телефону, приведенному в рекламе, или при посещении его интернет-сайта не приравнивается к исполнению обозначенной обязанности рекламодателем.

(часть 7 статьи 28 Закона о рекламе реклама;

постановление Пленума ВАС РФ от 8 октября 2012 г. № 58 «О некоторых вопросах практики применения арбитражными судами Федерального закона «О рекламе»;

постановление Первого арбитражного апелляционного суда от 19 октября 2011 г. по делу № А38-2880/2011)



ОТСУТСТВИЕ СУЩЕСТВЕННОЙ ИНФОРМАЦИИ (КЕЙС №1)

- ✓ Фрагмент текста, содержащий информацию о способе получения проектной декларации и наименовании застройщика, хоть и присутствует в рекламе, но из-за высокой скорости воспроизведения является неразборчивым, следовательно, данная информация в рекламе признается отсутствующей.
- ✓ В соответствии с частями 6, 7 статьи 38 Закона о рекламе ответственность за нарушение части 7 статьи 28 названного Закона несет как рекламодатель, так и рекламораспространитель.

(Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 26.04.2021 по делу № А60-45311/2020, нарушение: ч. 7 ст. 28 Закона о рекламе; решение Свердловского УФАС России от 06.05.2020 по делу № 066/05/28-193/2019)



РЕКЛАМА ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ

Основные требования к такой рекламе:

- □ должна содержать наименование или имя лица, оказывающего услуги;
- □ не допускается умалчивание всех условий, влияющих на сумму доходов, которые получат потребители таких услуг, или на сумму расходов, которую они понесут;
- □ должна содержать все остальные условия, определяющие полную стоимость кредита (займа), определяемую в соответствии с Федеральным законом «О потребительском кредите (займе)».

(часть 1, пункт 2 части 2, часть 3 статьи 28 Закона о рекламе.)



«РЕКЛАМА ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ» КЕЙС №2



Существенная информация, изложенная более мелким шрифтом, чем информация о процентной ставке, формально присутствовала в рекламе, но не воспринималась потребителями, не читалась, что было равнозначно ее фактическому отсутствию.

(Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 22.05.2020 по делу №А60-67819/2019)



ОТСУТСТВИЕ СУЩЕСТВЕННОЙ ИНФОРМАЦИИ (КЕЙС №3)

«..всего за 350 руб.».

Условия, от которых зависит действительная стоимость услуги, являются существенной информацией для потребителей, отсутствие которой способно обмануть их ожидания, сформированные рекламой.

Отсутствие существенной информации привело к противоречию действительности, исказило смысл информации, и ввело заявителя в заблуждение.

Рекламодатель именно **умалчивает** об отдельных характеристиках рекламируемого товара, условиях его приобретения, которые, будучи сообщенными, **изменили** бы созданное рекламой **представление** потребителей о товаре.



СУБЪЕКТИВНОЕ МНЕНИЕ

При оценке рекламы на предмет введения в заблуждение учитывается субъективное восприятие сообщенных ею сведений.

Определяющим в этом случае является **не то**, что имел в виду **рекламодатель**, и **не то**, насколько сообщенные сведения соответствуют **истине**, а лишь их **восприятие потребителями**.



ОСНОВНЫЕ ВЫВОДЫ

- Введение потребителей в заблуждение посредством распространения рекламы, в которой отсутствует часть существенной информации способно привести к неправильному выбору потребителем товара с набором потребительских свойств, не соответствующим его требованиям.
- При выявлении фактов введения потребителей в заблуждение учитываются совокупность мнений, указанных в заявлениях потребителей, судей, специалистов антимонопольных органов относительно всех обстоятельств дела, а также результаты опросов потребителей (при необходимости).

Спасибо за внимание!



НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ

УНИВЕРСИТЕТ



ИНСТИТУТ КОНКУРЕНТНОЙ ПОЛИТИКИ И РЕГУЛИРОВАНИЯ РЫНКОВ